



Du bist leidenschaftlicher Vertriebler mit TenX-Mindset?
Du bist ein echter Leader mit jeder Menge Teamgeist und Hands-On Mentalität?
Du bist Strategie durch und durch und brennst für den Erfolg?

Unterstütze uns als **Head of Sales (m/w/d)**

In Vollzeit für unseren Standort in Waghäusel

EINSATZBEREITSCHAFT UND IDEENREICHTUM TREFFEN AUF UMSETZUNGSSTÄRKE

Deine Aufgaben

- Als Bereichsleiter stellst du dein eigenes, modernes und agiles **Vertriebsteam** auf, übernimmst ihre **fachliche und disziplinarische Leitung** und berichtest selbst wiederum an die Geschäftsführung.
- Du konzipierst und baust die **Vertriebsstrategie** auf in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und unter Berücksichtigung unserer Marken-Strategien. Dabei liegt dein Fokus auf einem **Systemvertrieb**.
- Du denkst in **skalierbaren, automatisierbaren Vertriebssystemen** und bist **neusten Technologien** aufgeschlossen
- Du und dein Team **akquirieren selbstständig Kunden** für unsere unterschiedlichen Marken. Dabei bist du eindeutig Typ „Jäger“.
- Du bist verantwortlich für das **Key Accounting** bestehender Kunden. Du identifizierest die Potenziale bei unseren Bestandskunden durch Abschätzung des Geschäftsvolumens und -profils und baust diese sukzessive aus.
- Als **Fach- und Verkaufs-Experte** überzeugst du neue und bestehende Kunden von Lebenskraftpur und entwickelst das Vertriebsgebiet permanent weiter.
- Du entwickelst ein **Schulungssystem** und schulst unsere Kunden mithilfe **innovativer Systeme**. Du verantwortest die **digitale Infrastruktur aller Sales Prozesse** und stellst einen kontinuierlichen Verbesserungsprozess sicher.
- Du kennst die Bedürfnisse der Kunden, bist Optimierer und begeisterst mit unseren Produktinnovationen.
- Du planst und organisierst unsere Messebesuche. Dabei betreust und akquirierst du Kunden direkt vor Ort und vertrittst uns nach Außen sowohl auf B2B als auch B2C Messen.
- Du arbeitest eng mit anderen Abteilungen zusammen: Geschäftsleitung, Marketing, F&E, Kundenservice.

Wir legen Wert auf nachhaltige Kundenbeziehungen auf Augenhöhe.

Dein Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder ähnliche Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung in leitender Position im Vertrieb
- Mehrjährige Erfahrung als aktiver Vertriebsmitarbeiter, idealerweise im Umfeld der Nahrungsergänzungsmittel und Lebensmittel
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Systemvertrieb und Aufbau von skalierbaren Vertriebsstrukturen
- Authentische, kommunikative und begeisternde Art mit hohem Maß an Eigenmotivation und Hands-On Mentalität
- Schnelle Auffassungsgabe sowie eigenständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise – verbunden mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Innovationsgeist, Begeisterungsfähigkeit, Zuverlässigkeit, Weitsicht und Teamfähigkeit
- Gute Englischkenntnisse
- Identifikation mit unserer Unternehmensphilosophie

Was wir bieten

- Ein herzliches und engagiertes Team mit familiärer Arbeitsatmosphäre
- Arbeitsplätze in einer zukunftssicheren Branche
- 20 % Mitarbeiterrabatt auf Lebenskraftpur-Produkte
- 30 Urlaubstage (zusätzliche freie Tage am 24. und 31.12. für alle Mitarbeiter)
- Flexible Arbeitszeiten
- Home Office Kit (in Sonderfällen Home Office möglich)
- Mitgestaltungsmöglichkeiten im Unternehmen (wir schätzen jeden Vorschlag!)
- Diverse Fortbildungsmaßnahmen (Schulungen, Whitepaper, Guides)
- Gratis Bio-Kaffee & Obst sowie unterschiedliche Produktproben
- Lichtdurchflutete, moderne Büro-Räume
- Erstklassig ausgestattete Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Schreibtischen, rüchenschonenden Stühlen und zwei Monitoren für jeden Arbeitsplatz

Unsere Werte:

Ganzheitlichkeit, Natürlichkeit, Qualität, Authentizität, Effizienz, Mut, Ehrlichkeit, Hilfsbereitschaft, Disziplin, Verantwortung

Über Lebenskraftpur GmbH & Co. KG

- **Wir sind Entdecker und Forscher** im Bereich von ganzheitlichen Nahrungsergänzungsmitteln – mit Expertenwissen aus über 30 Jahren Naturheilkunde. Ganzheitlich, das bedeutet: Körper, Geist und Seele sind verbunden – genau das spiegelt sich in jedem unserer Produkte wider.
- **Unser europaweiter Erfolg und rasantes Wachstum** basiert auf innovativen, bis ins kleinste Detail durchdachten, Rezepturen. Wir sind immer auf der Suche nach den hochwertigsten reinsten Rohstoffen aus nachhaltigem Anbau.
- **Unsere Kunden schätzen unsere herzliche, vertrauenswürdige und professionelle Art** beim Umgang mit ihren Anliegen. Um ihre Fragen zu beantworten, ist uns kein Weg zu weit.

Gemeinsam bewirken wir pure Lebenskraft und ganzheitliche Gesundheit!

**Zufriedene Kunden = zufriedene Kollegen = zufrieden im Job
EINFACH, oder?**

Schicke deine Bewerbung an personal@lebenskraftpur.de

Bei Fragen kannst du dich gerne an Fabian Fallenbüchel wenden: +49 7254 7820900